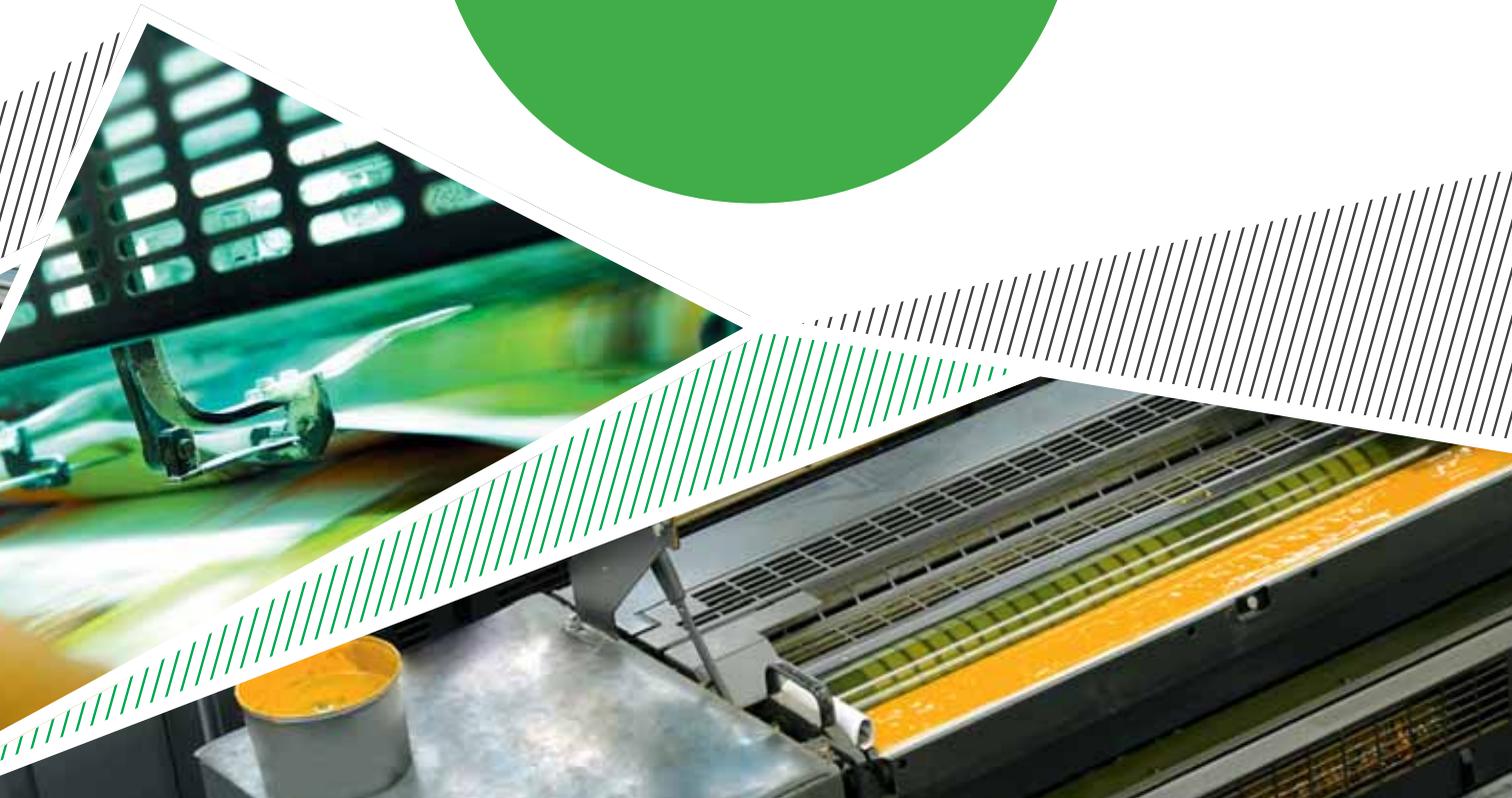


FÜHREND IM  
MASCHINENHANDEL

---

Seit 1983





Salim Yavas  
General Manager



## VERKAUFE NUR, WAS DIR AUCH GEHÖRT

Nach dieser Maxime handelt das Familienunternehmen Intermax aus Istanbul seit mehr als 30 Jahren erfolgreich. Denn optimale Investitionslösungen schaffen eine einzigartige Vertrauensbasis für Kunden aus aller Welt.

Von alters her ist Istanbul eine Schnittstelle für den Handel zwischen Nord und Süd, Ost und West. Seit der Liberalisierung der Märkte in den 1980ern zählt Istanbul zu den 50 am schnellsten sich entwickelnden Städten der Welt. Daher ist diese Metropole für Intermax das ideale Handelsdrehkreuz und Sitz des Unternehmens.

In den Anfangsjahren arbeitete die Firma unter ihrem Gründer Azem Yavas für verschiedene Branchen, handelte aber hauptsächlich mit Maschinen für die Textilindustrie der Türkei. Im Zuge der Expansion wurden die Aktivitäten der Firma auf andere Industriezweige und Dienstleistungen für das produzierende

Gewerbe ausgeweitet, auch außerhalb der Türkei, vornehmlich in Europa.

Bald darauf zählte Intermax zu den führenden Unternehmen in den Bereichen gebrauchter Druckmaschinen, Textilreinigungsmaschinen und Gebrauchtmaschinen für die Textilindustrie.

1997 übergab Azem Yavas die Geschäfte an die nächste Generation: Salim Yavas, der die Geschäfte führt und Semra Yavas, die als Sales Managerin tätig ist. Intermax agiert heute weltweit und ist ein führendes Unternehmen in seinem Segment.





intermak<sup>®</sup>  
graphic machinery

## 2ND HAND – 1ST CLASS

Das Vertrauen, das Sie in uns setzen, geben wir als Verantwortung zurück.

Intermak handelt mit allen Maschinen, die zur Herstellung von Druckerzeugnissen gebraucht werden. Gekauft werden die Maschinen vornehmlich in Deutschland, der Schweiz und Belgien. Nach gründlicher Prüfung und Überholung werden sie der Kundschaft angeboten. Selbstverständlich finden Sie bei Intermaak Maschinen großer Marken wie Heidelberg oder MAN Roland, aber auch Spezialmaschinen von Nischenanbietern.

Welche der Druck- und Weiterverarbeitungs-  
maschinen der renommierten Marken auch  
immer Sie wählen: Der Erwerb einer Maschine  
ist immer eine große Investition in die Zukunft.  
Bei Intermaak sind wir uns bewusst, dass  
Ihre Investition auch einen Vertrauensbeweis  
und -vorschuss in unsere Leistungsfähigkeit  
darstellt. Deshalb setzen wir unsere kaufmännische,  
technische und logistische Kompetenz ein,  
um Ihre Wünsche und Bedürfnisse schnellst-  
und bestmöglich zu erfüllen. Wir übernehmen  
Verantwortung dafür, dass Ihre



Vorstellungen, Wünsche und Anforderungen voll erfüllt werden. Unser eigenes, gut sortiertes Ersatzteillager gewährleistet eine schnelle und reibungslose Ersatzteilversorgung.

Ein Hauptvorteil, den Sie in der Zusammenarbeit mit Intermax genießen ist, dass wir die Maschine nicht nur selbst erwerben und somit Sicherheit für Sie schaffen, sondern beim Verkäufer abbauen, transportieren, ausliefern, aufbauen und einrichten. Ebenso schulen und trainieren wir Ihr Personal und übernehmen

den Technischen Support. Zum Service zählt selbstverständlich auch die Abwicklung sämtlicher rechtlicher Angelegenheiten.

Unsere immense Erfahrung und die nachgewiesene Service-Qualität machen uns in unserem Segment zur ersten Wahl. Zuerst in der Türkei und Europa, aber auch im nahen Osten und Asien, auf dem amerikanischen Kontinent und in Afrika.



## KONTINUIERLICHES WACHSTUM AUF BASIS PARTNER- SCHAFTLICHER BEZIEHUNGEN

Unser Unternehmen ist Hand in Hand mit unseren Kunden gewachsen. Weil wir ihnen mit den richtigen Maschinen geholfen haben, zu wachsen und ihre Ziele zu erreichen.

Unser Streben zielt darauf ab, zur Entwicklung unseres Segments beizutragen, indem wir uns kontinuierlich den sich ändernden Marktbedingungen anpassen und mit dem technischen Fortschritt mitgehen. Gleichzeitig aber auch preislich wettbewerbsfähig zu sein und sicherzustellen, dass wir jederzeit in der Lage sind, unseren geschätzten

Kunden die Qualität zu liefern, die sie sich wünschen. Unser grundlegendes Handlungsprinzip ist es, Ihren Anforderungen durch die Verbindung aus außerordentlich großer Erfahrung und Kompetenz, absoluter Kundenorientierung und dem Vertrauen einer partnerschaftlichen Geschäftsbeziehung optimal zu entsprechen.



# INTERMAK - EINE WACHSTUMSGESCHICHTE

Zu Beginn der Firmengeschichte wurden die Umsätze mit vielen kleinen Maschinen erwirtschaftet. Seit den 2000er Jahren geht der Trend zu weniger, dafür größeren Maschinen.

**1983**

**Unternehmen**

Gründung von InterMak durch Azem Yavas

**Umsatzentwicklung**

250.000 EUR

**Maschinenanzahl**

5

**2000**

**Unternehmen**

Drei Jahre nach der Übergabe der Firma an Azem Yavas' Kinder steht das Unternehmen glänzend da.

**Umsatzentwicklung**

9 Mio EUR

**Maschinenanzahl**

290

**1990**

**Unternehmen**

Es geht stetig aufwärts – Veracht-fachung des Umsatzes in 7 Jahren.

**Umsatzentwicklung**

2 Mio EUR

**Maschinenanzahl**

350

**2015**

**Unternehmen**

InterMak ist ein international anerkannter Partner in der Druckmaschinenbranche.

**Umsatzentwicklung**

22 Mio EUR

**Maschinenanzahl**

60



GRAU IST ALLE THEORIE, GRÜN IST  
DER BAUM DES LEBENS!



ROLLEN-  
OFFSET

BOGEN-  
OFFSET

DRUCK-  
VORSTUFE

BUCH-  
DRUCK

WEITERVER-  
ARBEITUNG

LETTER-  
PRESS

ALLES FÜR  
DIE GRAFISCHE  
INDUSTRIE





Semra Yavas  
Sales Manager

## GEWISSENHAFT, KOMPETENT, ZUVERLÄSSIG – DIE ABWICKLUNG

Die profunde Kenntnis der Absatz- und Beschaffungsmärkte ist im Maschinenhandel von existenzieller Bedeutung. Schon im Vorhinein zu wissen, ob es für eine angebotene Maschine einen potenziellen Abnehmer gibt, ist ein Vorteil, der nur mit ausgedehnten und funktionierenden Netzwerken zu realisieren ist. Diese Informationsnetzwerke pflegt die Intermak weltweit.

Wird dem Unternehmen eine Maschine angeboten, entscheiden wir kurzfristig anhand der Maschinendaten, ob sie für uns interessant ist.

Darauf folgt die Besichtigung und Prüfung vor Ort. Dort wird ein Kaufvertrag geschlossen und eine Anzahlung geleistet. Damit sichern wir uns die Maschine. Mit der Demontage und dem Abtransport leisten wir die Zahlung des Restbetrags.

Idealerweise ist die Maschine zu diesem Zeitpunkt schon weiterverkauft und wird direkt zum Kunden geliefert und wieder aufgebaut. Ist dies nicht der Fall, lagern wir die Maschine auf einer der Intermak eigenen Flächen zwischen und führen eventuell notwendige Überholungsarbeiten aus.





# AUS ISTANBUL IN DIE WELT

Zuverlässig, schnell, vertrauenswürdig.



Mit insgesamt 12 Mitarbeitern inklusive Geschäftsleitung, davon sechs im technischen Bereich, verkauft Inter Mak pro Jahr 100 Maschinen. Der größte bisher abgewickelte Handel hatte ein Volumen von 1,5 Millionen Euro. Das Unternehmen verfügt in der Türkei und im Ausland über Lagerkapazitäten von über 6000m<sup>2</sup>. Australien war das am weitesten entfernte Ziel, in das eine Maschine geliefert wurde.

Zentrale  
Davutpasa Caddesi No. 73 / A  
34010 Topkapi-Istanbul  
Turkey

[info@intermakmakina.com](mailto:info@intermakmakina.com)  
[www.intermakmakina.com](http://www.intermakmakina.com)

Gerne empfangen wir Sie zu einem unverbindlichen Besuch in Istanbul! Wir versprechen: Sie werden es nicht bereuen!





INTERMAK  
GRAPHIC MACHINERY

Davutpasa Caddesi No. 73 / A  
34010 Topkapi-Istanbul  
Turkey

Tel: +90 (0) 212. 544 57 60  
Fax: +90 (0) 212. 544 58 13  
Email: [info@intermakmakina.com](mailto:info@intermakmakina.com)  
[www.intermakmakina.com](http://www.intermakmakina.com)

